

# **FORMATIONS RC**

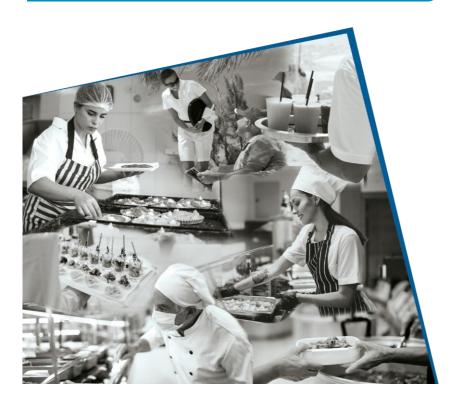
Proximité et disponibilité Notre équipe intervient partout en France

Pour rendre facile votre accès à la formation, échangeons!

03 21 01 36 12



contact@essentielformation.com



# Trouvez la bonne équation entre gestion du personnel et production

## • Depuis 2002

Spécialiste à 100% de la formation dans les métiers HCR

- Plus de 3400 clients actuels
- + de 8765 participants
- + de 7265 heures de formations



• Et en bonus, Gagnez du temps Confiez-nous l'administratif!

#### AKTO

Référencé sur les actions de branches

# GERER UNE UNITE DE RESTAURATION COLLECTIVE

2 jours, soit 14 heures

Toujours proche de vous OU chez vous!

Vous souhaitez un financement ?

Pour connaitre votre éligibilité, contactez-nous!



#### **Public**

Salariés et dirigeants des entreprises du secteur Restauration Collective.

Nos formations sont ouvertes à toutes et à tous. Si vous êtes en situation de handicap ou dans une situation nécessitant une adaptation, consultez nous.



#### Prestataire formateur

Experts, hommes et femmes de terrain, en parfaite adéquation avec votre réalité professionnelle

Retrouvez vos programmes sur : www.essentielformation.com/programmes-RC



Comment avons-nous pu nous passer de ces connaissances... 6 mois de gagnés dans nos pratiques !









## **NIVEAU DE CONNAISSANCES PRÉALABLES REQUIS**



## MOYENS PÉDAGOGIQUES, TECHNIQUES ET D'ÉVALUATION

Aucun pré requis n'est nécessaire pour suivre cette formation

Un document intitulé « attentes individuelles » est envoyé à l'attention du prescripteur et transmis au bénéficiaire. Ce document complété par le bénéficiaire est à nous retourner par mail avant le début de la formation.

L'objectif est de nous assurer du positionnement du bénéficiaire et ainsi vérifier que ses attentes sont en adéquation avec le programme de la formation souhaitée.



## **OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES ET OPÉRATIONNELS**

- Apprendre à gérer son unité
- **Gérer** la masse salariale
- Connaitre les allègements de charge salariale
- Connaitre son activité pour prendre les décisions justes
- **Gérer** ses stocks
- Déterminer ses besoins.
- Savoir remplir une fiche technique
- Elaborer une carte
- Analyser ses ventes
- Connaitre le comportement de sa clientèle

L'action de formation se déroulera en **visioconférence** ou en **présentiel** (en fonction du thème et du choix des bénéficiaires).

- Pour les personnes suivant la formation en visioconférence, elles pourront se connecter via l'outil ZOOM et rejoindre le groupe à partir de la convocation qu'elles auront préalablement reçue par courriel comportant les références de la session de formation. Cette convocation sera accompagnée du programme pédagogique.
- La formation en présentiel se déroulera dans une salle équipée d'un paperboard, et si nécessaire d'un vidéoprojecteur, afin de pouvoir aisément garantir un bon déroulement de la formation du point de vue pédagogique et technique. Le prestataire formateur remettra dès l'ouverture de la journée le support pédagogique qui permettra à chaque bénéficiaire de suivre le déroulement de l'action de formation.

Une feuille d'émargement individuelle sera conjointement signée par le formateur prestataire et chaque bénéficiaire, pour chaque demijournée de formation, permettant d'attester de l'exécution de l'action de formation.











## PROGRAMME PÉDAGOGIQUE

#### 1<sup>er</sup> Jour

#### 1) Gérer la masse salariale de l'établissement

- Les composantes de la masse salariale
- Les allégements de charges
- Politique de rémunération motivante : Objectifs, suivi
- Mettre en corrélation la masse salariale en fonction de l'activité

#### 2) Améliorer la gestion des matières premières

- L'inventaire
- Le ratio des matières premières
- La fiche technique : son rôle, et caractéristiques
- Gérer ses stocks, déterminer ses besoins en commande

#### 2<sup>ème</sup> Jour

#### 3) La carte, facteur clé de succès d'une bonne rentabilité

- Rappel sur la législation d'une carte
- Principes de base d'élaboration d'une carte : les différents supports / Principe de cohérence / Zone d'impact et sens de lecture / Principe d'Omnès
- Analyser ses ventes : connaître le comportement de sa clientèle
- Marge brute









#### **MOYENS D'ENCADREMENT**

L'encadrement des bénéficiaires sera assuré par la direction d'ESSENTIEL et/ou par le prestataire formateur. Le bénéficiaire pourra de 9 h 30 à 17 h 30, du lundi au vendredi, contacter ESSENTIEL Formation, et plus précisément dès 8h30, Orlane Nicolas-Mercher pour toute question pédagogique :





06 88 84 26 14 orlanemercher@essentielformation.com



#### **MODALITÉS DE DÉROULEMENT**

L'action de formation débutera par une présentation du formateur et de chacun des bénéficiaires afin de permettre une adaptation optimale du processus pédagogique prévu par le prestataire formateur au public présent. Elle se déroulera dans le respect du programme de formation qui aura été préalablement tenu à la disposition ou remis aux bénéficiaires, et ce, suivant une alternance d'exposés théoriques et de cas pratiques.

Le prestataire formateur veillera à ce que chaque bénéficiaire puisse poser ses questions afin de faciliter le transfert de connaissances. Un tchat sera mis à la disposition des bénéficiaires suivant la formation en visioconférence afin que ceux-ci puissent manifester leur volonté d'intervenir. La parole leur sera alors donnée.

## « Toujours proche de vous OU chez vous ! »

Au 30 août 2024 : 96.33% des participants ont acquis 100 % des objectifs des formations.



#### **SANCTION DE LA FORMATION**

Afin de permettre d'évaluer les compétences acquises par chaque bénéficiaire, il sera demandé à chacun, à l'issue de la journée de formation, de se soumettre à une dizaine de questions.



#### **ORGANISATIONS ET TARIFS**

Horaires de formation : 14h : 8h45 - 12 h30 / 13h30 - 17 h15. Déduction faite des deux pauses de ¼ heure de 10 h 30 à 10 h 45 et de 15 h 30 à 15 h 45.

Formation en INTER (regroupant différentes entreprises) 300 euros nets de taxes par personne pour chaque journée de formation.

Formation en INTRA (Chez vous, rien que pour votre équipe) pour un groupe entre 2 à 10 personnes. 1400 euros nets de taxes par jour par groupe.

Vous souhaitez un financement ?

Pour connaître votre éligibilité, contactez-nous!

#### Proximité et disponibilité.

Notre équipe intervient partout en France.

Pour rendre facile votre accès à la formation, échangeons!





www.essentielformation.com







